

CeMAT
RUSSIACeMAT RUSSIA 2022
OFFICIAL SHOW-DAILY№1
ПЕРВЫЙ
ДЕНЬ

№1, 20 сентября 2022 г.

Официальное новостное издание выставки

Уверенный старт



Сегодня в Москве в МВЦ «Крокус-Экспо» начинается своя работа ведущая в России международная выставка складской техники и систем, подъемно-транспортного оборудования, средств автоматизации склада и логистических услуг CeMAT RUSSIA 2022. Экспозиция расположена в двух залах павильона № 1. Главные темы CeMAT RUSSIA 2022 – замещение, переориентация на новые рынки, поиск новых партнерских связей. Генеральный партнер выставки CeMAT RUSSIA 2022 – первый системный интегратор международного уровня на российском рынке компания COMITAS, отмечающая в 2022 году свое 15-летие.

На площади свыше 9 тыс. кв. м свои технологии представляют более 130 экспонентов из России и зарубежья. В 2022 году ощутимо увеличилось присутствие российских компаний на CeMAT RUSSIA, которые, благодаря качественному развитию выставки, на ее площадке могут найти альтернативные рынки сбыта и укрепить свои позиции в России. По сравнению с прошлым годом

российская экспозиция увеличилась на 30%, она включает предложения и продукцию 107 отечественных компаний. Причем 42 экспонента принимают участие в CeMAT RUSSIA впервые. Данный факт еще раз подтверждает, что профессиональные B2B-выставки в Москве демонстрируют оптимистичный рост и продолжают оставаться важнейшей составляющей успешного бизнеса.

На выставке представлена продукция более чем 200 брендов. В числе участников CeMAT RUSSIA – COMITAS, Производственная компания «Медведь», «Траяна», «Логитехника», «Фотомеханика», «Новейшие технологии», «Умный склад» и многие другие. Благодаря открывшимся в последние месяцы колоссальным возможностям выхода на российский рынок CeMAT RUSSIA демонстрирует сильное присутствие компаний из КНР: JAC, Noblelift, Huazh, LiuGong, HELI. Крупнейшие производители представят достойную замену уходящей западноевропейской продукции. Также в 2022 году на CeMAT RUSSIA выставятся восемь новых компаний-участников из Китая.

На стендах выставки традиционно продемонстрированы

новые уникальные решения в области автоматизации склада, решения для организации работы складского и интра-логистического комплекса, а также известные и самые востребованные в России модели техники и оборудования.

Так, компания Wayzim презентует сортировочную линию, точность работы которой может достигать 99,99% при рабочей скорости 3,2 м/с. Разработчик «АкСТим» представляет систему интегрированного планирования In.Plan, созданную в объединении знаний и опыта ведущих международных платформ. JAC предлагает посетителям ознакомиться с самыми востребованными моделями техники: погрузчиками, штабелерами, электророхлями. Компания ATEUCO приглашает на свой стенд, где в условиях, приближенных к реальным, можно протестировать представленные модели терминалов сборов данных.

Во второй раз в работе CeMAT RUSSIA принимают участие компании, представляющие транспортную упаковку, упаковочное оборудование и средства автоматизации упаковочных процессов. Они объединены в раздел TRANSPACK. Упаковочные решения представлены такими компаниями, как «Готэк» – один из крупнейших в России разработчиков и производителей гофроупаковки, «Полика Проф» с противоскользкими листами, Sealed Air, Benoplast, NECOLINE и др.

Параллельно с выставочной частью, как обычно, организована обширная трехдневная деловая программа.

Окончание на стр. 2

Уважаемые участники
выставки CeMAT RUSSIA,
коллеги и партнеры!

Искренне рада приветствовать вас всех на 12-й международной выставке складской техники и систем, подъемно-транспортного оборудования, средств автоматизации склада и логистических услуг CeMAT RUSSIA 2022!

Снова и снова мы убеждаемся, что, несмотря ни на что, выставки были и остаются главным средством коммуникации. В течение 12 лет наша команда трудится над тем, чтобы CeMAT RUSSIA становился лучше. Мы создали действительно уникальную платформу для профессионального общения, демонстрации ваших профессиональных успехов, достижений и инноваций.

Уверена, что в этом году и участники, и посетители смогут по достоинству оценить все преимущества, которые дает выставка CeMAT RUSSIA.

Мы подготовили крайне насыщенную деловую программу, и я хотела бы поблагодарить всех наших партнеров за поддержку и активное участие в ее создании.

И, конечно же, вся команда CeMAT RUSSIA признательна и участникам, и посетителям за доверие и интерес к тому, что мы делаем.

Желаю всем продуктивной работы и достижения поставленных целей!

С уважением,
Наталья Калмыкова,
директор выставки
CeMAT RUSSIA 2022

Развитие складов и логистических центров

КСЛ
КООРДИНАЦИОННЫЙ
СОВЕТ ПО ЛОГИСТИКЕ

Василий Демин,
д.т.н., исполнительный директор КСЛ



После февраля 2022 г. период интенсивного развития складской инфраструктуры резко замедлился. Вместе с тем за последние 25 лет собственники компаний-производителей, дистрибьюторов и ретейлеров провели свой бизнес через 3-5 кризисов и привыкли следовать единому правилу – развиваться и наращивать долю рынка, пока конкуренты медлят.

Именно поэтому владельцы и руководители этих компаний приняли соответствующие решения по дальнейшему направлению развития своего бизнеса, его перестройке там, где это необходимо для занятия ниш или для налаживания

бесперебойных поставок и производства. Вслед за этим решением руководство многих компаний смотрит на развитие своих складов как в части увеличения мощностей при росте производства, продаж, так и при экспансии в регионы.

В сегментах DIY, automotive, производителей продуктов питания, напитков, сетей дискаунтеров и в других отраслях происходит рост на уровне 30-120% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Такой стремительный рост продаж и производства потребовал быстрой реакции по расширению или модернизации складов.

Однако другая часть экономики (чувствительные к санкциям отрасли промышленности, международные компании, сворачивающие свое развитие или ушедшие с рынка) тянет за собой сворачивание складских проектов, высвобождение операционного и управленческого персонала, снижение до мини-

муму потребности в складских ресурсах, начиная от площадей и заканчивая оборудованием, IT-системами и пр.

Именно поэтому руководство большинства компаний, не владея полноценной и объективной информацией о том, что происходит на рынке в части доступности и стоимости складских ресурсов, не может принять правильного решения по покупке земли, здания, строительству, долгосрочной аренде, инвестициям в модернизацию, ожидая профита этих ресурсов и существенного снижения цен. Часто владельцы бизнеса опираются на опыт 2008-2009 гг., когда была возможность купить активы по цене на 30-50% ниже докризисного уровня.

КСЛ, разрабатывая крупнейшие проекты по строительству и модернизации складов для лидеров производства и ретейла, подготовил на основании опроса более 120 руководителей бизнеса и данных текущих проектов аналитику, которая дает ответы на вопросы в части:

- строительства новых складов;
- модернизации и реконструкции существующих складов;
- уровня дефицита и вакантных площадей качественных складов;
- изменения арендных ставок;
- доступности складских технологий и их стоимости: от ричтраков до конвейеров и роботов;

Продолжение на стр. 3

CeMAT RUSSIA 2022: самое главное

ПОЗДРАВЛЯЕМ!

Уважаемый Давит Варданович, уважаемые коллеги!

Мы, команда выставки CeMAT RUSSIA, сердечно поздравляем коллектив ООО «КОМИТАС» с 15-летием со дня основания! 15 лет на рынке – это по-настоящему долгий путь, который вы прошли, успешно адаптируясь к промышленным, экономическим и социальным изменениям в стране. Благодаря этому свой юбилей вы встречаете в качестве мощной и надежной компании, имеющей колоссальный вес в мире интралогистики. Искренне благодарим ООО «КОМИТАС» за многолетнее сотрудничество и выражаем уверенность в дальнейшем его продолжении.

В эту знаменательную дату желаем ООО «КОМИТАС» стабильного развития, надежных партнеров, удачи и процветания, а всей вашей замечательной команде – здоровья, счастья и благополучия! И, конечно же, успешной и продуктивной работы на CeMAT RUSSIA!

**С уважением,
команда CeMAT RUSSIA**

КОРОТКО

ЗАКУПКИ В НОВОЙ РЕАЛЬНОСТИ

Сегодня в рамках выставки на Экспертной сессии, которая будет проходить с 16:20 на Малой арене, будут обсуждаться текущие риски, возможности и практика участников рынка. Какие правильные инструменты и подходы в закупках могут быть применены в современных реалиях? Как быть уверенным в том, что вы и ваша компания максимально готовы к любым нестандартным ситуациям, возникающим в текущих условиях экономической и политической турбулентности? На что опираются коллеги, строя свою тактику работы?

БИЗНЕС-ШОУ «СИЛЬНОЕ ЗВЕНО»

22 сентября в 10.30 на Большой арене в рамках выставки CeMAT Russia состоится главная профессиональная игра этого года – логистическое бизнес-шоу «Сильное Звено». За звание лучшей команды поборются команды «PharmaChange», «ProLogiшты», «ChainPythons», СПбГЭ. Зрители допускаются на финал по билету на выставку CeMAT RUSSIA.

Уверенный старт



Окончание. Начало на стр. 1

Мероприятия программы отвечают на три главных вопроса: какие практики на рынке доказали свою эффективность в текущих условиях неопределенности, что необходимо учесть руководителям, пересматривая стратегию развития своих компаний, на что опираться, планируя работу логистического подразделения в ближайшей перспективе.

На выставке своими работками и лучшими решениями делятся руководители таких ведущих компаний страны, как Новолипецкий металлургический комбинат, Микояновский

мясокомбинат, СТД «Петрович», Knight Frank Russia, сеть «М.Видео», компания PickPoint, ООО «Белевская кондитерская компания», АО «Останкинский мясоперерабатывающий комбинат», сеть «Магнит», компания «X5 Group», сеть «Детский мир» и др.

В качестве соорганизаторов и партнеров деловой программы и выставки выступают: Координационный совет по логистике (КСЛ), журнал «Логистика», SCM Академия, Российско-китайская палата по содействию торговле машинно-технической и инновационной продукцией, ком-

пания «Концепт Лоджик», компания PIM Solutions, ООО «Цифровые контрольные технологии», компания VeeRoute Consulting, компания «ДКС», компания «Рексофт», компания «Комитас», «Инлокер», Центр робототехники «Сбер» и другие авторитетные в своих секторах рынка компании.

Главные темы этого года – импортнезависимость и технологическое импортозамещение европейских поставщиков, новинки российского интралогистического рынка, новые решения, обеспечивающие преимущество логистике E-commerce и производственной логисти-

ке, сотрудничество с Китаем, инструменты автоматизации планирования и лучшие практики логистики ретейла.

В заключительный день работы CeMAT RUSSIA состоится грандиозный финал второго сезона логистического шоу «Сильное Звено» – интеллектуального турнира по цепям поставок. В игре примут участие молодые специалисты-выпускники СПбГЭУ и команды экспертов из ведущих компаний нашей страны.

Об итогах работы первого дня выставки – в завтрашнем номере газеты «Show-daily CeMAT RUSSIA 2022».



КЛИНПАРТ

запчасти для поломоечных машин СКРЕБКИ-ЩЕТКИ-МОТОРЫ-ШЛАНГИ

Собственное производство с 2005 года: более 900 типов скребков из высококачественных европейских материалов: LINATEX® и его аналоги, натуральный каучук, EPDM, листовой и рифленый полиуретан ведущих мировых производителей с стабильной толщиной, жесткостью и качеством.

павильон 1 зал 1 стенд А 525



«Show-daily
CeMAT RUSSIA 2022»
Выпуск первый
20.09.2022 г.

Официальное новостное издание выставки
Специальный выпуск газеты «Промышленный еженедельник»
Издание зарегистрировано в Федеральной службе по надзору

за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия, ПИ № ФС77-19251 от 23.12.2004 г.

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ:
ООО «Редакция газеты «Промышленный еженедельник»
Объединенная промышленная редакция

Генеральный директор,
главный редактор
Валерий Стольников
Главный художник
Светлана Селиверстова
Заместитель главного редактора
Елена Стольникова
Помощники главного редактора
Татьяна Соколова
Юлия Шувалова

Обозреватели:
Наталья Швецова
Зинаида Сацкая
Татьяна Калинина
Фотокорреспонденты:
Юрий Ридякин
Руслан Колесин
Редакция на Форуме
«CeMAT 2022»
стенд В121

Адрес для корреспонденции:
123104, Москва, а/я 29,
Промышленная редакция
Тел. редакции:
(495) 505-76-92
(901) 578-18-05
www.promweeky.ru
www.prom.red
doc@promweeky.ru
pe-gazeta@inbox.ru

Отпечатано
в типографии
ООО «Печатных дел мастер»
109518, Москва,
Грайвороновский 1-й пр. 4,
строение 30
Тираж 5000 экз.
Распространяется
бесплатно

CeMAT RUSSIA 2022: самое главное

Развитие складов и логистических центров

Продолжение. Начало на стр. 1

– рынка труда операционного персонала: изменение зарплаты, профицит/дефицит сотрудников;

- дефицита/профицита управленческого персонала;
- направлений, выбранных компаниями для развития складов.

Стоит ли строить склад под свой бизнес сейчас?

Уровень вакансии качественных складов увеличился за последние полгода, но по-прежнему остается на низком уровне – 2,5%. Это показывает, что найти качественное помещение под свой бизнес с нужной локацией и целевыми объемно-планировочными решениями будет почти так же сложно, как раньше.

При этом арендные ставки снизились незначительно, а большинство компаний-респондентов проведенного исследования показывают рост товарных потоков и запасов, прогнозируют его на ближайший год и планируют увеличивать складские мощности: у 38,7% респондентов потребность в складах за последние полгода возросла, при том что у 34% потребность не изменилась, и только у 27,3% она сократилась.

В связи с этим сверхэффективных предложений по покупке качественных складов или дешевой аренде в обозримом будущем ждать не стоит (здесь и далее дана оценка при сопоставимых внешнеполитических условиях с текущей ситуацией).

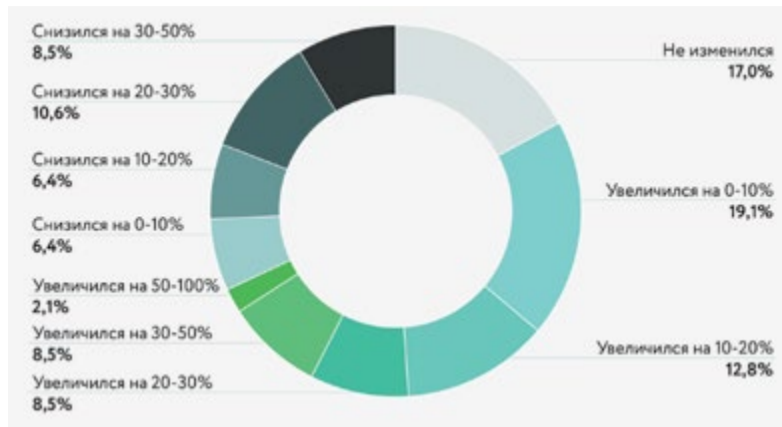
Вместе с тем из-за роста стоимости материалов стоимость аренды при формате BTS стала выше рыночной стоимости обычной аренды: 7000 руб./кв.м/год против 5500 руб. в соответствии с результатами исследования. Это ярко показывает, что сейчас стоимость владения складом при девелоперском строительстве будет выше, чем при обычной аренде.

Вывод: если вы найдете возможность альтернативных вариантов строительства и повлияете на снижение его стоимости без ухудшения качества, то строительство склада под себя – это хорошая альтернатива для по-прежнему дефицитного рынка готовых объектов. Вы получите преимущества по качественной локации, выбрав участок с расположением, обеспечивающим сокращение транспортных расходов и нужный lead time заказов.

Если вашему бизнесу нужно увеличение складских мощностей без существенного значения по их локации и без особых объемно-планировочных и технологических решений, вы можете мониторить рынок аренды и покупки готовых зданий с высокой вероятностью нахождения варианта на 15-20% дешевле, чем в начале года.

Целесообразность модернизации и реконструкции существующих складов

Как видно из оценки предыдущего раздела, сейчас стоимость использования (аренды)



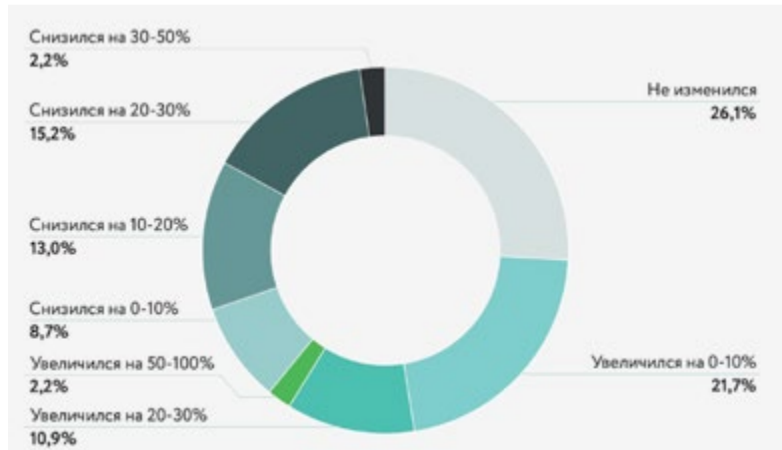
Как изменился товароборот компаний-респондентов за последние полгода по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года

существующих помещений на 20% дешевле, чем при BTS. В связи с этим, если есть возможность изменения технологии или реконструкции существующей площадки с увеличением вместимости под целевые показатели, сейчас для этого лучший период.

Так, стоимость стеллажного оборудования беспрецедентно упала. Если взять базовой единицей для сравнения стоимость паллетоместа в обычном фронтальном стеллаже, то до февраля она составляла 3800 руб., сейчас – 2000 руб. из-за избытка предложений и готовности нескольких игроков этого рынка работать в ноль или даже в минус (по цене металла), только чтобы не простаивало производство.

Вместе с тем доступность складских технологий хоть и существенно пострадала, но за полгода практически все альтернативы техники и оборудования подобранные крупнейшими поставщиками и интеграторами. Безусловно, с большим сроком поставки, чем раньше, возможно, с большими проблемами в обслуживании (т.к. еще идет процесс налаживания сервиса для обслуживания новых вендоров, включая формирование запасов запчастей, определение наиболее частых причин выхода из строя и пр.).

Модернизированные склады, которые работают по проектам, разработанным КСЛ, повысили свою вместимость на 30-50% на тех же площадях после изменения технологии (логистические центры Akzo Nobel, Фруто-няня, Техноколь, НЛМК, Сеть дискаунтеров «Находка» и др.). В большинстве проектов модернизация выполнена за 6-8 месяцев, что соответствует целевым срокам развертывания складских мощностей под рост производственной и коммерческой программы компаний.



Оценка изменения потребности в операционном персонале за последние полгода

Вывод: сейчас удачный период для модернизации складов из-за низкой стоимости стеллажного оборудования. Вместе с тем при задаче быстрого увеличения мощностей склада выполнить ее будет сложнее из-за длительных сроков поставки подъемно-транспортного оборудования, поэтому его заказ должен быть приоритетным по сравнению с другими этапами и выполняться сразу после подготовки концепта модернизации, в котором рассчитывается количество техники.

Уровень дефицита и вакантных площадей качественных складов

Данные исследования показывают, что большинство компаний планируют не уменьшать свои складские мощности, а наоборот, увеличивать их. Таким образом, мы прогнозируем, что сокращаемые площади 27,3% респондентов будут в течение 0,5-1 года разделены между растущими участниками рынка.

В этот период будут скидки и увеличенная по времени экспозиция складских помещений. При этом размеры скидок будут не такими значимыми, как ожидают участники, сравнивающие падение 2008-2009 гг., а потери бизнеса из-за упущенных продаж или недостаточно быстрых темпов развития производства при недостаточных складских мощностях в ожидании более выгодных предложений перекроют размер потенциальной выгоды от дешевой аренды.

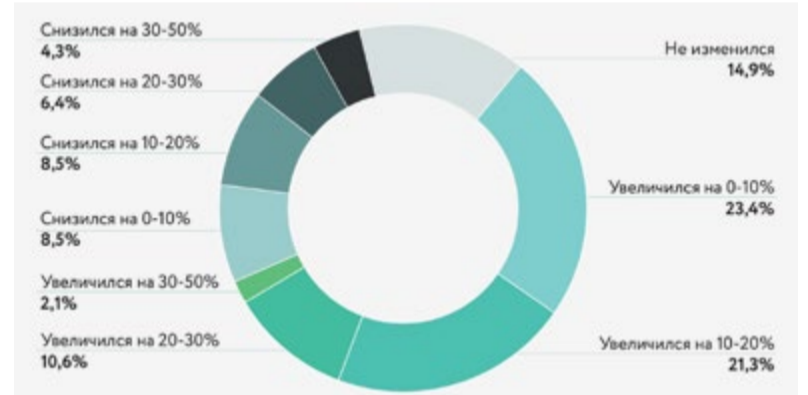
Официальные данные Knight Frank и Nikoliers следующие: уровень вакансии качественных складов в Московском регионе – 531 000 кв. м (2,6%) и 528 000 кв. м (2,4%) соответственно. В некоторых регионах вакансия составляет около 0 и в редких регионах превышает 8-10%.

Вывод: уровень вакансии качественных складов остается достаточно низким, и найти подходящий по всем параметрам склад по-прежнему сложно. Уровень вакансии в ближайшие полгода-год будет повышаться, но не настолько принципиально, чтобы появился достаточный выбор подходящих по основным параметрам складов по существенно меньшей цене.

Изменение арендных ставок

По данным опроса грузовладельцев в рамках проведенного исследования, стоимость аренды класса «А» в Московском регионе составляет около 5000-5500 руб. за кв. м в год.

Официальные данные следующие: IBC Real Estate оценивает стоимость аренды в 5500-5800 рублей за кв. м в год с учетом снижения стоимости за последние полгода на 8-10%. Nikoliers оценили снижение в 6,5% до среднего значения 5800 руб. за кв. м в год. Оценка Knight Frank – 5500 руб. за кв. м в год для готовых складов.



Как изменится товароборот компаний-респондентов в следующие полгода по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года

Эти данные еще раз показывают, что даже в период максимального шока и сворачивания ряда бизнесов аренда складов не снизилась так сокрушительно, как в других сегментах и в другие кризисы (2008-2009 гг.).

Вывод: дальнейшее снижение арендных ставок ожидается в пределах 10%, при этом не по всем объектам. Объекты с дефицитной локацией, качественной инфраструктурой и объемно-планировочными решениями могут повышаться в цене.

Доступность складских технологий и их стоимость: от ричтраков до конвейеров и роботов

За последние полгода большинство поставщиков складского оборудования и интеграторов смогли наладить поставки альтернативного подъемно-транспортного, конвейерного и сортировочного оборудования, заменив ушедшие международные компании.

Основная сложность – с поставками подъемно-транспортного оборудования: погрузчики, ричтраки и узкопроходники поставляются теперь в основном китайского производства.

Сроки поставок и стоимость: – узкопроходный штабелер с подъемной кабиной и грузоподъемностью 1 т, высотой подъема 12 м – 120 рабочих дней – со средней стоимостью \$105-120 тыс.;

– ричтрак грузоподъемностью 1 т, высотой подъема 10,5 м – 90 рабочих дней – со средней стоимостью \$65-72 тыс.

Приведены не максимальные сроки, а средние-минимальные по рынку. Максимальные доходы до 220-250 дней, что очень сильно влияет на сроки запуска складов, находящихся в высокой стадии готовности.

С конвейерным оборудованием сложностей меньше, т.к. в последние годы в России появилось достаточно большое количество качественных производителей коробочных и паллетных конвейеров. Вместе с тем компонентная база конвейеров (контроллеры и пр.) чаще всего использовалась от крупнейших международных вендоров, и сейчас производители конвейерного оборудования в России переходят на продукцию в основном китайских поставщиков, при использовании которой еще предстоит оценить надежность технологии. Также развиваются каналы параллельного импорта, через которые осуществляются небольшие поставки сортировочных и

конвейерных систем (в основном из Италии через Казахстан, Турцию и другие страны).

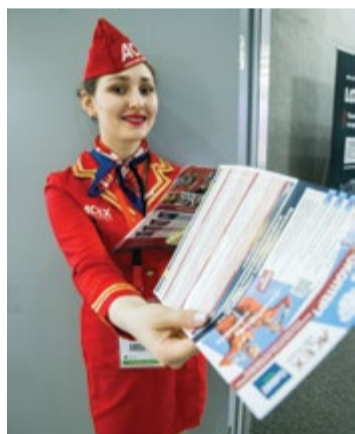
Роботизированные краны-штабелеры претерпели самое большое изменение: европейские производители, которые десятилетиями были лидерами на этом рынке, полностью свернули свое присутствие на нем, и сейчас только оборудование некоторых вендоров доступно через параллельный импорт без разрешения производителя поставок в Россию со всеми вытекающими рисками в процессе эксплуатации.

Эти риски частично снимаются крупными интеграторами, которые содержат свои склады запчастей под это оборудование, но современный кран-штабелер состоит из нескольких сотен компонентов и комплектующих, и запаса по всей номенклатуре нет ни у кого, а сроки поставок комплектующих через параллельный импорт таковы, что за время ожидания бизнес с неработающим складом прекратит существовать.

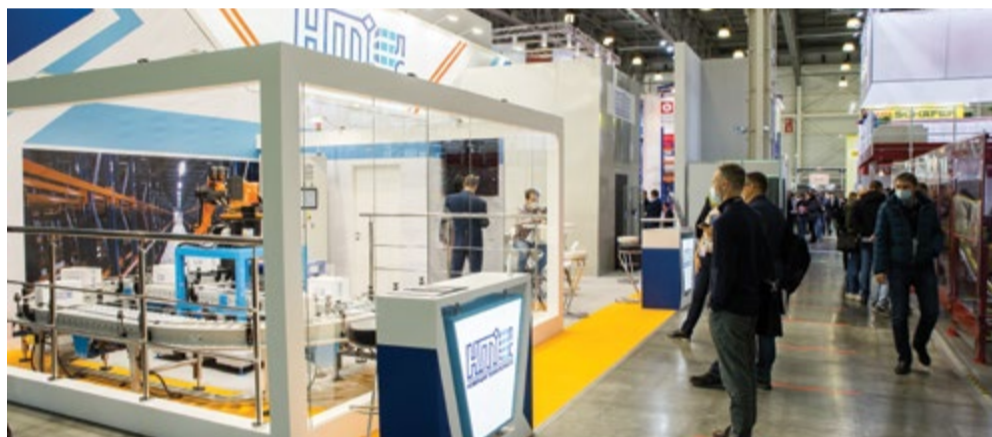
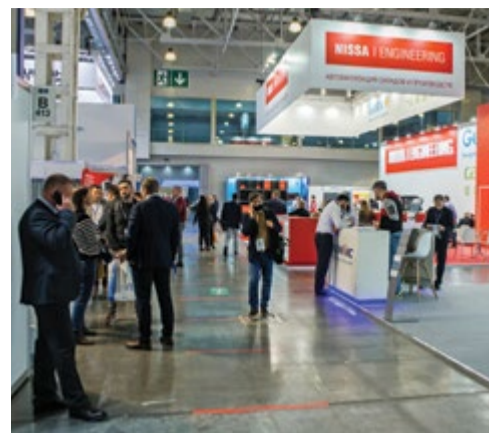
Альтернативой европейским поставщикам являются немногочисленные производители аналогичной роботизированной техники и достаточно крупные китайские компании, готовые работать с российскими покупателями через локальных интеграторов, обеспечивающих монтаж и сервис.

Окончание на стр. 6

CeMAT RUSSIA 2021: фотохроника



CeMAT RUSSIA 2021: фотохроника



CeMAT RUSSIA 2022: самое главное

Развитие складов и логистических центров

Окончание. Начало на стр. 1 и 3

Напольная роботизация, которая произвела за последние три года революцию в складской отрасли, быстрее всего развивалась в Китае, и сейчас большинство вариантов напольной роботизации, в том числе уровня ACR (с возможностью отбора роботом коробов со стеллажей), доступны как никогда раньше. Стоимость напольного робота для перемещения стеллажей с продукцией к комплектовщику в среднем составляет около 2,2-2,5 млн руб., работа ACR с высотой подъема до 8 м – 3,5-4,5 млн руб.

При этом срок окупаемости по разработанному КСЛ проектам с напольной роботизацией составляет рекордный период, какой не обеспечивает ни одна другая технология – около 8-12 месяцев. Яркий пример – один из первых проектов с напольной роботизацией в России склад Decathlon, реализованный в 2020-2021 гг.

Вывод: коллапса с поставками оборудования нет, аналоги ушедшим поставщикам найдены, и, несмотря на более длительные сроки поставки, складские проекты реализуются на новом оборудовании с незначительным смещением сроков.

Рынок труда операционного персонала: изменение зарплаты, профицит/дефицит сотрудников

Результаты опроса более 120 компаний-респондентов показывают относительно положительную динамику по востребованности операционного складского персонала – у 60,9% респондентов сокращения не произошло: у 26,1% компаний не сократилась потребность в персонале, у 34,8% увеличилась.

При этом дефицит персонала сократился, и в большин-

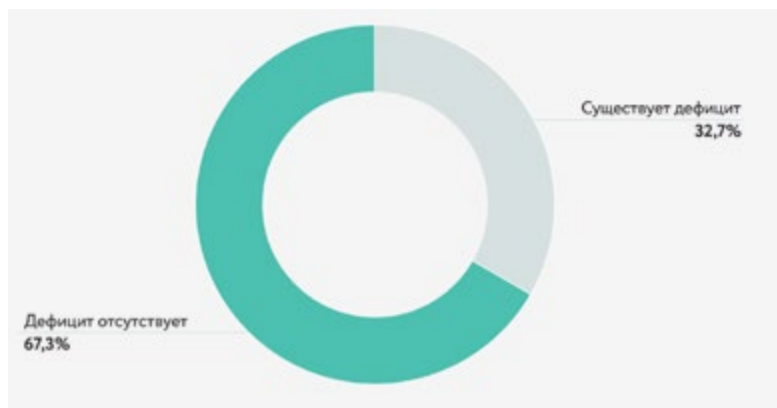
стве компаний-респондентов штат на текущий момент укомплектован. Вместе с тем уровень заработной платы операционного персонала уровня кладовщик, комплектовщик у большинства компаний-респондентов не изменился и составляет 40 000-50 000 руб. в регионах и около 53 000-60 000 руб. для Московского региона.

Вывод: если компания задумалась о снижении заработной платы операционного персонала из-за ощущения общего экономического спада, то в текущий период это решение приведет к оттоку сотрудников, т.к. в большинстве компаний оплата не снизилась.

Дефицит/профицит управленческого персонала

Совсем иная ситуация с управленческим персоналом: количество управленцев, потерявших работу или находящихся под угрозой ее потери по причине ухода компании с российского рынка, изменения планов развития и другим причинам, связанном с внешним фоном, существенно увеличилось.

В среднем на одну топовую управленческую вакансию уровня директора по логистике, ретейлера или производителя приходится около 350-400 кан-



Дефицит операционного персонала для склада на постоянной основе (штат не заполнен на протяжении 1-2 месяцев и более)

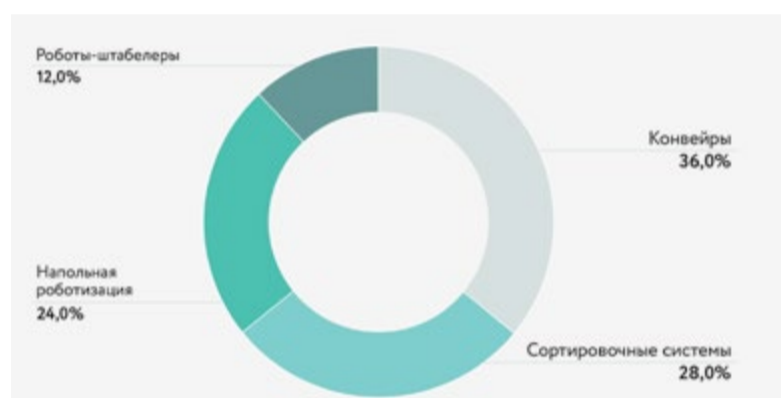
дидатов (в аналогичный период прошлого года – около 180-200), а зарплатные ожидания сократились с 500-700 тыс. руб. нетто до 300-450 тыс. руб. Сроки поиска новой работы растянулись с 2-3 месяцев до 4-6.

Собственники и CEO стали ожидать большего количества кандидатов с экспертизой в иностранных компаниях, способных развить их логистику на уровне лучших международных практик.

Вывод: сейчас хороший период для обогащения команды логистики управленческим персоналом с высокими компетенциями. Для соискателей поиск качественной работы увеличивается в 2-3 раза со снижением доходов.

Направления развития складов

Компании-респонденты исследования и владельцы компаний, сотрудничающих с КСЛ в проектировании складов, определили приоритеты в развитии скла-



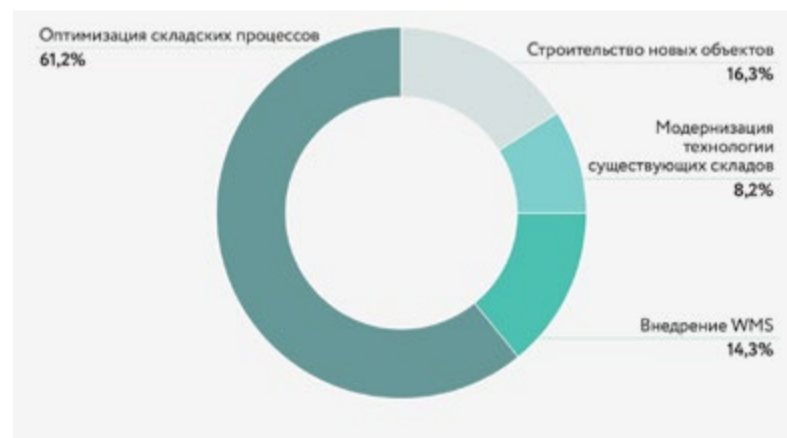
Технологии, рассматриваемые компаниями, для применения на своих складах в ближайшие 0,5 – 1 год

дов на ближайшие 1-1,5 года. Большинство компаний (61,2%) сконцентрируются на оптимизации складских процессов без значимых инвестиций в склад, 16,3% респондентов будут строить новые склады, 14,3% планируют внедрять новую WMS и 8,2% займутся реконструкцией складов.

Те компании, которые планируют строительство/модернизацию складов, будут приоритетно развивать следующие технологические направления: в первую очередь конвейеры, упраздня-

рынка или упускающих возможности по развитию.

Основными направлениями развития станут: строительство новых складских объектов под свой бизнес с необходимыми объемно-планировочными и технологическими решениями в выгодной локации, модернизация складов с применением высокопроизводительных современных технологий и регулярная оптимизация процессов, обеспечивающая минимизацию операционных затрат.



Приоритеты в развитии складов на ближайшие 1-1,5 года

Международная выставка складской техники и систем, подъемно-транспортного оборудования, средств автоматизации склада и логистических услуг



CeMAT RUSSIA 2022

OFFICIAL SHOW-DAILY

№2
ВТОРОЙ ДЕНЬ

№2, 21 сентября 2022 г.

Официальное новостное издание выставки

В НОМЕРЕ:

- Итоги и самые яркие страницы первого дня работы выставки
- Государственные программы поддержки отрасли
- Премьеры, презентации, яркие новинки CeMAT RUSSIA 2022
- Самые яркие фотокадры выставки и форума
- Мероприятия деловой программы CeMAT RUSSIA 2022

По вопросам участия в проекте:

+7-985-7663923; +7-908-5769292; +7-912-3716644;

e-mail: svv@promweekly.ru



ПРИЕМ МАТЕРИАЛОВ ДЛЯ ПУБЛИКАЦИИ – СЕГОДНЯ ДО 16.00

Деловая программа 20 и 21 сентября

20 СЕНТЯБРЯ (вторник)

⌚ 11:00-13:00	Пленарная сессия Трансформация логистики: тренды и стратегии лидеров Соорганизатор сессии: Координационный совет по логистике (КСЛ)	📍 Павильон 1, зал 1 Конференц-зал Большая арена (Grand Arena)
⌚ 11:40-12:10	Галерея решений Импортонезависимость. Новые реалии литий-ионного рынка России в 2022 году Организатор сессии: компания «Эдванст Энерджи»	📍 Павильон 1, зал 2 Конференц-зал Малая арена (Small Arena)
⌚ 12:00-17:00	Конференция Логистика-2022: инструменты, опыт лидеров, решения Организатор конференции: компания AXELOT	📍 Павильон 1, зал 2 Конференц-зал F
⌚ 12:30-14:00	Экспертная сессия Логистика E-commerce: тренды, операции, опыт Соорганизатор сессии: компания PIM Solutions. Партнер сессии: компания VeeRoute Consulting	📍 Павильон 1, зал 2 Конференц-зал Малая арена (Small Arena)
⌚ 14:00-18:00	Конференция Инструменты автоматизации планирования. Витрина актуальных IT-решений и практика их применения Соорганизатор конференции: компания SCM Academy	📍 Павильон 1, зал 1 Конференц-зал Большая арена (Grand Arena)
⌚ 14:15-14:45	Галерея решений Автоматизация и роботизация логистических процессов на складах различного типа Организатор сессии: компания «Комитас»	📍 Павильон 1, зал 2 Конференц-зал Малая арена (Small Arena)
⌚ 14:55-15:25	Галерея решений Как выбрать систему измерения габаритов и веса товара для склада. Презентация новых доступных решений российского производства от «Инфоскан» Организатор сессии: «Инфоскан»	📍 Павильон 1, зал 2 Конференц-зал Малая арена (Small Arena)
⌚ 15:35-16:05	Галерея решений Особенности и опыт успешной замены WMS-системы склада. Возможности российского софта Организатор сессии: компания «Солво»	📍 Павильон 1, зал 2 Конференц-зал Малая арена (Small Arena)
⌚ 16:20-17:50	Экспертная сессия Закупки в новой реальности: текущие риски, возможности, практика участников рынка	📍 Павильон 1, зал 2 Конференц-зал Малая арена (Small Arena)

21 СЕНТЯБРЯ (среда)

⌚ 10:30-14:00	Международная конференция Логистика внешних рынков. Россия – Китай. Практика взаимодействия. Технологии, оборудование, сервисы Соорганизатор конференции: Российско-Китайская палата по содействию торговле машинно-технической и инновационной продукцией	📍 Павильон 1, зал 1 Конференц-зал Большая арена (Grand Arena)
⌚ 10:30-11:00	Галерея решений Технологии для максимальной эффективности склада ретейла и производства Организатор сессии: компания GC First	📍 Павильон 1, зал 2 Конференц-зал Малая арена (Small Arena)
⌚ 11:10-11:40	Галерея решений Сохранение парка AUTO ID оборудования в рабочем состоянии в условиях приостановки деятельности ряда американских поставщиков оборудования и нарушения логистических цепочек Организатор сессии: компания Атеуко	📍 Павильон 1, зал 2 Конференц-зал Малая арена (Small Arena)
⌚ 11:50-12:20	Галерея решений Роботизация инталогистических операций с помощью продукта «шаттловая система хранения SberShuttle» Организатор сессии: Сбер Центр Робототехники	📍 Павильон 1, зал 2 Конференц-зал Малая арена (Small Arena)
⌚ 12:30-13:00	Галерея решений WMS в аренду – как автоматизировать склад за две недели своими силами Организатор сессии: компания InStock Technologies	📍 Павильон 1, зал 2 Конференц-зал Малая арена (Small Arena)
⌚ 13:15-14:50	Экспертная сессия Производственная логистика и цепи поставок: опыт адаптации к новым реалиям Соорганизатор сессии: компания «Концепт Лоджик». Партнер сессии: компания «ДКС»	📍 Павильон 1, зал 2 Конференц-зал Малая арена (Small Arena)
⌚ 14:30-18:00	Конференция Автоматизация логистики: технологии и решения для эффективности цепей поставок Партнеры конференции: компания «Комитас», компания «Цифровые Контрольные Технологии» (ЦКТ), компания «Рексофт»	📍 Павильон 1, зал 1 Конференц-зал Большая арена (Grand Arena)
⌚ 15:10-15:40	Галерея решений Новые правила работы с оборудованием на складе. Почему ваш склад неэффективен Организатор сессии: «Инлокер»	📍 Павильон 1, зал 2 Конференц-зал Малая арена (Small Arena)
⌚ 15:50-16:20	Галерея решений Больше, чем «классическая» WMS. Продуктовая стратегия IsFUSION WMS Организатор сессии: компания «Интекей»	📍 Павильон 1, зал 2 Конференц-зал Малая арена (Small Arena)
⌚ 16:30-17:00	Галерея решений Хранение товара и комплектация заказов на складе. Оптимальные решения вместо привычных: инструкция по выбору системы хранения Организатор сессии: компания «Констрактор Рус»	📍 Павильон 1, зал 2 Конференц-зал Малая арена (Small Arena)
⌚ 17:10-17:40	Галерея решений Новые пути оптимизации логистических затрат компании: как добиться их снижения на 30% с помощью транспортной упаковки Организатор сессии: группа предприятий «Готэк»	📍 Павильон 1, зал 2 Конференц-зал Малая арена (Small Arena)

Деловая программа этого года представлена тремя контент-площадками, мероприятия (всего – 22) на которых пройдут все дни выставки. Программа нацелена помочь руководителям и специалистам логистики найти ответы на три главных вопроса: **какие** практики на рынке доказали свою эффективность в текущих условиях неопределенности, **что** необходимо учесть руководителям, пересматривая стратегию развития своих компаний, **на**

что опираться, планируя работу логистической функции в ближайшей перспективе.

Центральное мероприятие деловой программы сегодня – пленарная сессия «**Трансформация логистики: тренды и стратегии лидеров**». Партнер пленарной сессии – стратегический партнер деловой программы – Координационный совет по логистике. Главный фокус выступлений спикеров посвящен обсуждению вопро-

сов устойчивости логистических цепочек и построению стратегии эффективной логистики в новом деловом сезоне, технологическим трендам в интралогистике, замещению технологий и оборудования европейских поставщиков в пользу альтернативных (особенности эксплуатации, цены, условия, практика применения, изменения в кадровой работе).

В 12 часов компания AXELOT приглашает специ-

алистов на свою конференцию «**Логистика-2022: инструменты, опыт лидеров, решения**». Коллеги расскажут, какие новые системы AXELOT появились на рынке и какие еще стоит ожидать. Почему востребованы разные типы логистического консалтинга? Возможно ли внедрять WMS параллельно проектированию склада? Как рассчитать OPEX и CAPEX проекта внедрения WMS?

В 14 часов начнется еще одна большая конференция – «**Инструменты автоматизации планирования. Витрина актуальных IT-решений и практика их применения**», которая второй год подряд проводится совместно с компанией «SCM Академия». Цель конференции – на реальных кейсах показать, как автоматизация планирования улучшает финансы компаний, помогает избавиться от издержек и способствует повышению продаж.

